



**Voordat er een compleet epistel volgt over hoe, waar, wanneer en waarom je moet recruten op een bepaalde manier komt eerst een warming-up stukje 'waarom elke recruiter een knuffel verdient'.**



**Al decennia wordt er binnen organisaties van alle soorten en maten gediscussieerd, wie nu de echte sleutelfunctie heeft binnen de organisatie. De directie is van mening dat zonder sterk leiderschap er geen beslissingen tot stand komen. Sales is daarentegen van mening dat zonder hun bijdrage niemand een salaris kan verdienen binnen**