

Wil je meer succes met
huis aan huis verkopen ?

Wil je meer succes met huis aan huis verkopen ?

Jasmin Hajro

© 2020 Jasmin Hajro

Alle rechten voorbehouden

ISBN : 978-0-244-57054-5

Omslagontwerp door

Jasmin Hajro

Eerste druk 2020

Het kortste boekje in de geschiedenis van boeken over verkopen misschien ?

Dan wordt het maar een bundel...

Met o.a.

→ antwoord op hoe je meer verkoopt met

huis aan huis direct sales..

-> waarom kleine winsten goed zijn

en hoe je die makkelijk toevoegt

aan wat je nu verkoopt

→ hoe je beter presteert door meer te ontspannen

→ waar je een unieke kans vindt

om een betaalbare franchise te starten

met een goede reputatie v/d onderneming met unieke producten,

waarvan je er makkelijk veel verkoopt

omdat je ervaring hebt met

huis aan huis verkopen

→ advies getrasht,

het principe blijft hetzelfde

P.S. Als je lui bent en niks uit dit boek gaat doen, of denkt dat door het alleen te lezen

je leven magisch verandert.

Dan hoef je het niet te lezen !

Hallo

mijn naam is Jasmin Hajro

ik ben op 1 september 2015 mijn eenmanszaak Hajro gestart, dat sets wenskaarten verkoopt en doneert aan Goede Doelen.

Op 3 december 2019 heb ik er een bv van gemaakt, ik heb toen Hajro bv opgericht.

Dat verkoopt wenskaarten, cadeaugeschenken en boeken online en offline

& doneert aan 5 Goede Doelen.

Onze website is www.hajro.be

Met offline bedoel ik huis aan huis verkopen...

Dat doe ik al meer dan 4 jaar,

het geeft me voldoening en geld.

Ik doe het graag...

Er zijn natuurlijk wel dagen geweest dat ik er geen zin in had, dat ik moe was, te vermoeid, te uitgeput, beetje ziek en me miserabel voelde...

Vaak ging ik dan alsnog werken...

Er werd me afgeraden om advies te geven in mijn boeken over ondernemen, vanwege mijn toenmalige omzet...

Dat advies gaan we nu trashen...

Omdat het principe hetzelfde blijft...

Dus of ik nou 100,- in een maand verdien met huis aan huis verkopen

Of dat ik 600,- euro in een maand verdien met huis aan huis verkopen

Of dat ik 1200,- euro verdien

met huis aan huis verkopen...

Het principe blijft hetzelfde ..

De 5 steps &

de 8 steps.

Je kent ze wel.

Je hebt ze geleerd op je sales training.

Er waren ook wel wat andere redenen

voor de lage omzet...

ik ben bestolen, getaserd en gedrogeerd...

Shit happens...

Ook heb ik sinds 2011 ernstige hallucinaties....

Pas in 2020 kreeg ik er medicijnen voor.

Maar dat is misschien stof voor een ander boek..

Ik raad je wel aan om camera's te kopen en in je huis te zetten..

Als mensen geld ruiken,

dan komen ze het halen

op smerige manieren...

zoals door je te drogeren...

Anyway

hier wat cijfers...

2019

Jan 51 sales, 14 pennensales = 269,-

Feb 77 sales, 4 pennensales plus 35,- boekenroyalties =

424,-

Maa 54 sales, 5 pennensales = 275,-

Apr 33 sales = 165,-