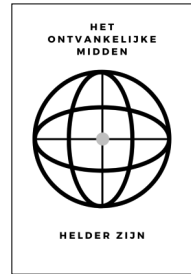


Ontdek Helder Ontvankelijk Ondernemen



De Drie Sleutelvragen

Leesboekversie

Er zijn ook werkboeken beschikbaar met notitieruimte voor aantekeningen en uitwerkingen.

- *Ontdek Helder Ontvankelijk Ondernemen (Werkboek)*
- *Ontdek Helder Ontvankelijk Manifesteren (Werkboek)*
- *De Drie Sleutelvragen | A4 Quick Guide*

Edwin Middelkoop, MBA

© 2021 | 2022



Cocreationbooks.com

Auteur: Edwin Middelkoop, MBA
Titel: De Drie Sleutelvragen
Subtitel: Ontdek Helder Ontvankelijk Ondernemen
ISBN: 9789464481969
Versie: 2022.04
Taal: Nederlands
Uitgeverij: Cocreationbooks.com
Distributie NL versie via Brave New Books.

No part of this book may be reproduced in any form without the written permission of the writer. Dutch Auteurswet is applicable. All rights reserved. No part of this book may be reproduced, stored in a database or retrieval system, or published, in any form or in any way, electronically, mechanically, by print, photoprint, microfilm or any other means without prior written permission from the author or publisher.

© 2021 Edwin Middelkoop , MBA



INHOUD

	VOORWOORD	13
I	INLEIDING	15
*	Het Ontvankelijke Midden ontdekken	
*	Wat is Helderheid en hoe werkt dit door in je leven	
*	Je innerlijke kompas	
*	De ontvankelijke staat van zijn	
*	Wat is co-creëren?	
*	Het Nu als Helder Midden	
*	Aantrekkingskracht	
*	Tao Te Jing	
*	Helder ondernemen vol vertrouwen	
*	Hoe ontdekken we de staat van ontvankelijkheid	
*	Aandacht	
II	HET ONTVANKELIJKE KANAAL	31
*	De Waarnemer bewust worden	
*	De Metapositie en de Mandorla	
*	Je gespiegelde Zelf	
*	De Denk Centrale	
*	Twee soorten Willen	
*	Alignment in het Nu	
*	Verbeeldingskracht - Flow	
*	De kracht van het onbewuste	
*	Hoe kan je hier mee werken	
*	Gedachte kracht in het ontvankelijke kanaal	
*	Je interne dialoog in A of B?	
*	Het aanspreken van de Bovenste verdieping	
*	Zaaien en Oogsten	
*	Hermes - Smaragden Tafel	
*	Bhagavad Gita	
*	De Cassinische Curve	
*	In Harmonie met het Oneindige	
*	Bovenzinnelijke ingevingen	
*	De Droomstaat en de Vierde dimensie	
*	Spinoza's ijdele categorieën	
*	Non-dualiteit	

III	DE DRIE SLEUTELS	67
*	Werken met het Midden	
*	De drie Facetten als communicerende vaten	
*	Helder zijn helder voelen helder doen	
*	De Drie Sleutels tot Transformatie	
*	Het Midden als kracht punt	
*	De transformatie naar Helder Zijn en Helder Doen	
*	Wat ga jij doen?	
IV	DE DRIE SLEUTELVRAGEN	79
□	SLEUTEL VRAAG I	81
*	Helder Zijn	
*	Heb je inmiddels volledig ontdekt wat je wilt?	
*	Verlangens en aspiraties	
*	De intentie achter je willen, achter je verlangen	
*	Alignment en Helderheid	
*	Gretigheid	
*	Zet je eigen standaard	
*	Een besluit nemen	
*	Moed en durf - met vertrouwen het avontuur aangaan	
*	Het vertrouwen in jouw kracht tot manifesteren	
*	Vertrouwen en zijn tegenpool	
*	Standvastigheid en onvermurwbaarheid	
*	Wees voorbereid	
*	Helder perspectief	
*	Dankbaarheid en waardering	
*	Accepteren en omarmen	
*	Vertrekpunt	
*	Contrast	
*	Noodzaak tot actie	
*	Trust your journey, vertrouw het proces	

SLEUTELVRAAG II

113

- * Ontvankelijk Zijn
- * Wat is ontvankelijkheid
- * Ruimte maken en openen
- * Je midden ontdekken van waaruit je gaat handelen
- * De staat van stilte
- * Muziek - Movement
- * Helder voelen
- * Je huidige gevoel
- * Ben je volledig overtuigd dat het gewenste er zal zijn
- * Persoonlijke 'vergelijking'
- * Je vergelijking bepaalt de uitkomst
- * Werken aan je helderheid en ontvankelijkheid
- * Gezond helder fundament
- * Reticulair Activering Systeem - RAS
- * Verhelderen
- * Feiten of gedachten
- * Vaardigheden, talenten, kennis en ervaringen
- * Coöperatieve componenten en Umfeld
- * Krachtsjabloon
- * Hoe blijf je in alignment
- * Je midden gevonden
- * Het momentum pakken
- * Doorbraak naar succes

 SLEUTELVRAAG III

141

- * Helder Doen
- * Klaar voor handelen
- * Helder ontvankelijk ondernemen
- * Vertrouwen en loslaten
- * Elke stap met helderheid heeft vleugels
- * Op de golf komen
- * Waar sta jij op de golf

De Drie Sleutelvragen

Ontdek Helder Ontvankelijk Ondernemen

Ontvankelijkheid vergroten en de magie van vertrouwen ontdekken met Helder Zijn, Helder Voelen en Helder Doen.

Leer werken met deze drie facetten van helderheid en de sleutels die je de weg naar helder ontvankelijk ondernemen kunnen openen. Het eerste hoofdstuk verdiept het heldere willen en het verbond met het grote geheel. Het tweede hoofdstuk verkent de werking van het ontvankelijk zijn. Ten slotte neemt hoofdstuk drie je mee langs de drie sleutelvragen en ontdek je zo jouw helder zijn en doen.

Een transformatie in drie stappen naar succesvol en met plezier ondernemen en manifesteren op de golven van helder zijn en helder doen.

Edwin Middelkoop, MBA

© 2021 | 2022

EDWIN MIDDELKOOP MBA

ONTDEK

**HELDER
ONTVANKELIJK
ONDERNEMEN**

DE DRIE SLEUTEL | VRAGEN

Leesboek

ONTDEK JE HELDERE ONTVANKELIJKE MINDSET
VOOR SUCCES, COCREËREN EN ALIGNMENT



COCREATIONBOOKS.COM
NL 0ND EDITIE

N.B.

De inhoud van dit werkboek is mede geïnspireerd door het lezen van boeken van o.a. de volgende schrijvers:

- Martin Kojc
- Ralph Waldo Trine
- Norman Vincent Peale
- Napoleon Hill
- Barry Long
- Wayne Dyer
- Jack Canfield
- Esther Hicks
- Seth Jane Roberts
- Osho
- Jaggi Vasudev (Sadhguru)
- Michael Singer
- Eckhart Tolle
- Greg Braden
- Joe Dispenza
- Deepak Chopra
- Byron Katie
- Tony Robbins
- Don Miguel Ruiz

VOORWOORD

Voor de ondernemer die Helder Ontvankelijk Ondernemen wil ontdekken.

Op een compacte wijze wil ik je meenemen in een filosofie of denkwijze die je kan ondersteunen bij het realiseren van je verlangens. In dit boekje gaan we aan het werk met je helderheid en ontvankelijkheid.

Helderheid als doel om je te helpen bij het realiseren van je hartsverlangen. Als je dan overgaat tot handelen werkt alles samen - coöperatieve componenten, synchroniciteit - en ontstaat er een flow, een gevoel dat je surft op een golf zit. Nieuwe perspectieven brengen je vastberadenheid en vertrouwen. Met verlangen en dit vertrouwen op een lijn volgt een natuurlijke ordening en rest slechts een ding: geïnspireerde actie.

GEDACHTEGOED

Met dit boek reik ik je een gedachtegoed aan die niet gemeengoed is. Het betreft een overzicht van verzamelde verkregen inzichten van anderen en van mij persoonlijk. Het is niet mijn bedoeling je te overtuigen. Je hebt recht op jouw eigen overtuigingen en wil je enkel uitnodigen deze gedachten tot je te nemen teneinde te kunnen toetsen of de strekking hiervan met jouw persoonlijke ervaringen en zienswijzen resoneert. Vervolgens kan je met deze overdracht doen waarvan je denkt dat goed voor je is. Voor nadere beschouwing heb ik een lijst van bronnen toegevoegd ter aanvulling op je eigen verkenning.

“PLAN THE IMPOSSIBLE”

Quote van architect Hendrik Wijdeveld (1885–1987). O.a. de bedenker van het tweede torentje op het Vredespaleis in Den Haag. Hij vond dat iets muzikaals hebben.

Hij wordt beschouwd als een van de grootste visionairs uit de Nederlandse architectuurgeschiedenis. Op youtube is een documentaire uit de jaren zeventig te zien over deze man. Echt de moeite waard.

I**INLEIDING**

I | INLEIDING

HET ONTVANKELIJKE MIDDEN ONTDEKKEN

Je zult vast al wel eens een inspiratieboek hebben ingezien. Er zijn er velen geschreven waarin je alles leert over doelen stellen, ontdekken wat je wilt, visualiseren, stappenplannen, volhouden en vooral positief zijn. Zo ontdekte ik uit ervaring als ondernemer en zelfstandige met successen en mislukkingen op mijn naam en na lezen van ontelbare wijze boeken en reflectie op mijn ervaringen en doen, dat het grote verschil in het realiseren van successen en beleving van geluk en overvloed duidelijk bepaald wordt door de mate van vertrouwen, ontvankelijkheid en toewijding waarmee je betrokken bent bij je activiteit.

Achteraf terugkijkend heb ik mijzelf maar al te vaak met twijfels en onzekerheden ingelaten. Te lang doorgedaan met activiteiten die eigenlijk niet goed voelde en waarvan ik toen nog geen besef had wat deze signalen voor mij hadden kunnen betekenen door er wel naar te luisteren. Dat vormt mijn motivatie om andere ondernemers, ondernemende mensen en zelfstandigen in mijn huidige werkzaamheden te helpen wel naar signalen te handelen die op een of andere manier aandacht van je vragen.

Dit boek vormt mijn weergave van nieuw verkregen inzichten na reflectie en bestudering van vele wijze boeken, klassieke bestsellers van schrijvers zoals Napoleon Hill, Jack Canfield, Spinoza, Martin Kojc, Wayne Dyer, Esther Hicks, Seth, Eckhart Tolle, Barry Long, Tony Roberts, Norman Peale, Ralph Waldo Trine, Rudolf Steiner, Hermes Trismegistus, Bhudda, Tao, Greg Braden, dr. Joe Dispenza, Deeprak Chopra en Michael Singer.