

De Ultieme Winnende Strategie

De Ultieme Winnende Strategie

Jasmin Hajro

Jasmin Hajro

© 2021 Jasmin Hajro

All rights reserved.

Written by Jasmin Hajro

Translated by Jasmin Hajro

Selfpublished by Jasmin Hajro

Cover design by Jasmin Hajro

First edition 2021

Content :

De bio van ondernemer en auteur Jasmin Hajro &

booklet De Ultieme Winnende Strategie

boek Mi amor

boek Hoe je moeilijke tijden overwint

& Een preview van boek Bouw Jouw Fortuin

boekje Het Recept voor Geluk &

boekje the Great King,

book Build your Fortune

boekje How to really attract money,

boekje Victory

booklet Last 10 years

De bio van auteur Jasmin Hajro, even kennis maken ...

Hallo beste lezer, hoe gaat het ?

Bedankt voor kopen van deze boekenbundel.

Mijn naam is Jasmin Hajro, ik ben geboren op 6 juli 1985 in Bosnie.

Als vluchtelingen kwamen we naar Nederland, 21 jaar geleden.

Na school te hebben doorlopen & verscheidene banen te hebben gehad...

Heb ik op 17 december 2012, mijn eerste onderneming opgericht: beleggingsbedrijf Jasko.

Na een succesvol eerste jaar, heb ik helaas de onderneming moeten sluiten. Na een korte periode van rust, ww en tijdelijk werk. Begon ik weer als ondernemer.

Op 1 september 2015, heb ik onderneming Hajro opgericht. Sinds het begin is de kernactiviteit, het verkopen van setjes wenskaarten, deur tot deur. Tegenwoordig is het assortiment uitgebreid.

Met o.a. de verkoop van mijn 51 boeken, waaronder : Moneymaker & Bouw jouw fortuin.

Voor meer informatie over mijn onderneming & de stichting, ga naar www.hajro.be of www.hajro-international.webnode.nl

De Ultieme Winnende Strategie

" Trouwens, ik ben mijn eerste bedrijf begonnen in 2012.

Ik heb meer dan 1000 sales gemaakt, sinds 1 september 2015 tot nu toe.

Dus ik heb een trackrecord, en weet waar ik over praat. " "

Zoals je vast al begrepen hebt, verdien ik mijn geld door te verkopen voor mijn eigen bedrijf. Dat is mijn werk.

Ik schrijf uit ervaring, ik schrijf om mensen vooruit te helpen. " "

De Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers

Hoe meten we succes in zaken ?

Met monetaire puntjes, met verdiende euro's.

Wat is succesvol ondernemen ?

Succesvol ondernemen = veel verkopen en veel winst maken

We zijn dus succesvol aan het ondernemen, als we veel verkopen.

Dus succes in ondernemen = veel verkopen (veel verkopen realiseren / veel sales closen)

Want sales (verkoop) levert winst op.

Wat is nou de Ultieme Winnende Strategie ?

Eerst beginnen we met het concept, daarna krijg je 2 voorbeelden uit de praktijk.

Heb je wel's opgemerkt dat supermarkten 7 dagen per week open zijn ?

Supermarkten zijn misschien een minder goed voorbeeld,
omdat we nou eenmaal moeten eten en drinken.

Ben je wel's bij de Esso benzinepomp geweest ?

De Esso benzinepomp heeft een winkeltje met personeel, en is 24 uur per dag,
7 dagen per week geopend.

En nee, ook al lijkt het dat we benzine nodig hebben,

de Esso had ook een zelfbedieningspomp kunnen worden,

waar je zelf tankt en met pin afrekent. Maar de Esso heeft een winkeltje met een winkelbediende.

Wat doen de supermarkten iedere dag ?

Ze maken sales, en winst Iedere dag.

Wat doet de Esso iedere dag en nacht ?

De Esso maakt sales dag en nacht, iedere dag.

Dus maakt de Esso winst, iedere dag en nacht .

De supermarkten en de Esso zijn succesvol omdat ze iedere dag verkopen realiseren en dus
iedere dag winst maken.

De Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers is iedere dag winst maken.

Iedere dag van het jaar winst maken.

Dat doe je door iedere dag te verkopen, en dagelijks sales te closen.

Jouw voorsprong op je concurrentie

Als je iedere dag verkoopt & iedere dag winst maakt, heb je dan een voorsprong op
ondernemingen die alleen maar 5 dagen per week winst maken ??

Praktijkvoorbeeld 1

Ik heb van maandag 18 september 2017 tot en met woensdag 27 september 2017,
10 dagen achter elkaar lopen verkopen, en 22 sales in totaal gemaakt.

Dus iedere dag sales gemaakt & iedere dag winst gemaakt.

Dat is de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers in actie.

(in de praktijk van ondernemen)

Nou als we eerlijk zijn, dan weten we wel dat de transactiewaarde van sets wenskaarten bescheiden is.

En dus ook de winst per sale.

Maar verkijk je niet op die cijfers...

Je krijgt straks een praktijkvoorbeeld van iemand die 1 miljoen maakte.

Het gaat erom dat jij het succesvolle Concept van de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers begrijpt en dat je ziet bewezen dat het werkt.

Dat concept begrijp je nou, je hebt enkele voorbeelden van ondernemingen gezien die de Ultieme Winnende Strategie toepassen.

Je hebt een praktijkvoorbeeld gezien van mij.

En je weet dus 100% zeker dat de Ultieme Winnende Strategie werkt.

Mensen hebben wenskaarten niet nodig zoals eten en drinken, maar ze kochten iedere dag en ik maakte iedere dag winst.

Dus het maakt niet uit wat voor product of dienst jij verkoopt.

De Ultieme Winnende Strategie werkt ook voor jou.

Stap verder

Jij begrijpt nou de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers, je weet dat het werkt.

Dus nou ga je het doen.

Je gaat het implementeren.

Ik vraag je niet om 7 dagen per week te werken, al zou je het wel een keer moeten doen.

Jij kan verkopen van maandag tot en met vrijdag &

iemand in dienst nemen die verkoopt voor jou van zaterdag tot en met maandag (een parttimer)

En dan heb je al iedere dag sales & iedere dag winst.

Als ik het alleen kan, dan kan jij het zeker met 2 personen !

Zijn er nog meer manieren waarop je iedere dag sales kunt maken & iedere dag winst ?

Wat dacht je van goede marketing en advertenties, zodat je orders binnen krijgt.

Bedenk en vind 20 manieren, waarmee je iedere dag sales maakt en dus iedere dag winst maakt.

Schrijf ze op

1 Een verkoper aannemen

2 Een team van verkopers creëren

3

4

5

6

7

8

9

10

11
12
13
14
15
16
17
18
19
20

Deze oefening is erg effectief en heb ik geleerd van Brian Tracy, ik raad je aan om zijn boeken over verkopen (sales) te lezen.

Praktijkvoorbeeld 2

Ga naar www.youtube.nl en bekijk het filmpje van Walter Bergeron, GKIC marketer of the year.

Het filmpje duurt ongeveer een half uurtje.

Let goed op als ie zegt : that means also on Saturdays and Sundays.

(dat ie 7 dagen per week aan het verkopen was en iedere dag winst maakte)

Zie je wat de Ultieme Winnende Strategie voor ondernemers, voor jou kan doen ?

Ga aan het werk, ga iedere dag verkopen & iedere dag winst maken.

Pas je 20 manieren toe, geef je sales een boost, en maak veel winst.

Iedere dag van het jaar.

Voorbeeld :

als je besluit om 7 dagen per week te werken of iemand aanneemt zodat je bedrijf 7 dagen per week open is, en je verdient bijvoorbeeld 100 euro op zaterdag en 100 euro op zondag...

Hoeveel extra geld heb je na 1 jaar ?

$200 \text{ euro} \times 52 \text{ weken} = \text{E } 10.400,-$ euro extra winst

Mooi meegenomen toch ?

Is zeker een 2de vakantie per jaar voor je

Hoeveel heb je na 10 jaar ?

$200 \text{ euro} \times 52 \text{ weken} = \text{E } 10.400,- \times 10 \text{ jaar} = \text{E } 104.000,-$

Breng dat offer, offer je weekenden op, waarin je toch niks doet en ga aan het werk, iedere dag...

Na 10 jaar heb jij lekker een ton op je bankrekening staan....

Je kunt in de tussentijd zelf bepalen wanneer je een weekje vrijneemt om uit te rusten, bijvoorbeeld ieder kwartaal een week..

En na 40 jaar heb je meer dan E 416.000,- euro

Misschien verdien je meer dan 100 euro op een dag, en dan zul je veel meer dan 4 ton hebben...

De meest succesvolle bedrijven ter wereld zijn 7 dagen per week geopend, waaronder de McDonalds...

Dan heb je toch een voorsprong op iedereen om je heen ?
(de meeste mensen hebben niet eens 10.000,- gespaard)

En ja, je zult na 40 jaar meer dan 4 ton hebben, want op een gegeven ogenblik, ga je een deel van dat geld beleggen ,en groeit het nog harder voor je.
(daarvoor raad ik je mijn boek Bouw jouw Fortuin ,aan)

Nog een voorbeeld :

Ik heb in april 2022, 25 dagen achter elkaar gewerkt....

Ik heb in die maand 305 sales gemaakt, dat is 1525 euro

en mijn boekenverkoop bracht 175euro op,

in totaal was mijn winst 1700 euro

minus 150 euro zakelijke kosten is : 1550 euro

Daarmee heb ik mijn bedrijf Hajro levensvatbaar en succesol gemaakt !

Nogmaals zie je bewezen dat de Ultieme Winnende Strategie, voor ondernemers werkt.

Ik wens je veel succes.

P.S. Als je dit een goed boek vindt, zou je dan zo vriendelijk willen zijn om het aan te raden bij mensen die je kent.?

Zodat het hun ook vooruit helpt. Dank je wel.

Mi amor...

I used to work in a restaurant, at Landal greenparks in Doetinchem...

I worked in the kitchen as a dishwasher and eventually got promoted to cook..

I worked hard and in my free time I was focused on getting rich,

I was teaching my self to invest in mutual funds and stocks...

It was in 2007 when I started working there...

She worked in the service ,like the waiters

bringing food and drinks to our customers,

her name was Anne...

I will leave the last names out of this booklet for privacy reasons,

but it's a true story

I fell in love, had butterflies in my stomach, every time that she was around...
I did never know what to say to her../.
only hay and bye came out of my mouth...

I worked there for 4,5 years
from 2007 till 2012
in 2010 I fell down to the ground a couple of times,
I didn't faint, I was aware that I fell down and couldn't get up...
I thought it was because of my drinking habit,
I drank a lot of beer and sometimes whisky...
so I quit drinking alcohol...
It was hard to change at first, but gradually it got better...

Somewhere in 2011 I started having hallucinations at work
I saw people that didn't exist and that noone saw , except me...
the movie : a beautiful mind , shows how it was
so I freaked out, thought that I was going crazy,
I couldn't sleep anymore, I came in late to work...
I couldn't focus and concentrate anymore, and I couldn't handle the pressure anymore
eventually I got fired...

After that came some tough 10 years, with no income or just a little bit money,
but never enough, to pay the bills and live...
I couldn't find work and when I did find it, I couldn't hold on to it for long .
I started my first business and failed, in 2015 I started my second business
and that went better than the first one, I earned more

I would approach Anne by facebook
and send her jokes and messages,
she blocked me
and her sister told me to not send any more messages...

About 1,5 years ago I got medicine for my hallucinations
and it helps a lot, I am not paranoid any more,
the hallucinations don't happen as frequent any more, and I am clear in my mind and think
realistically.....
I also got subsidy from the government and now I am able to pay all my bills, every month...

I asked Anne to go out with me via facebook,
I was thinking for a drink somewhere, where we could talk and get to know each other better...
She blocked me for the 3rd time...

Corona crisis came, and I thought
the best way to get through this, is to keep on working...
So I did, I went out selling my greeting cards every week of the year