

Was mache ich falsch?

Können wir mal darüber reden?

**Werdet doch endlich Erwachsen - Stoppt
das sinnlose Leben**



Heinz Duthel

WAS MACHE ICH FALSCH?

KÖNNEN WIR MAL DARÜBER REDEN?

Impressum

Bibliografische Information der Deutschen
Nationalbibliothek:
Die Deutsche Nationalbibliothek verzeichnet
diese Publikation in der Deutschen
Nationalbibliografie; detaillierte bibliografische
Daten sind im Internet über <http://dnb.dnb.de>
abrufbar.

© 2023 Heinz Duthel

Herstellung und Verlag: BookMondo

ISBN: 9789464858150

Wer in einem gewissen Alter nicht merkt, dass er hauptsächlich von Idioten umgeben ist, merkt es aus einem gewissen Grunde nicht.

Werdet doch endlich Erwachsen - Stoppt das sinnlose Leben

Mehr Geld verdienen Einkommen erhöhen innere Weisheit anzapfen

In dem Zusammenhang. Viele haben gefragt wegen Geldverdienen und so, sie können wesentlich mehr verdienen, als sie derzeit haben. Wenn sie ihre unterdrückten Ängste. Über Preisgespräche. Erst mal reparieren. Das teilen Sie dem Kunden mit. Wenn Sie Angst haben vor Preisverhandlungen, haben Sie lauter Preisverhandlungen. Das ist genau dasselbe System. Das. Schieben Sie ihm rüber. Die Welt ist ihr Spiegel.

Ich verrate Ihnen ein Geheimnis. Ich verrate Ihnen, wie ich das erste Mal meinen Tagessatz auf einen Satz verdoppelt habe. Und warum? Einverstanden. Das kann Ihnen eine Lehre sein. Damals hatte ich 600 Mark

am Tag. War ein offenes Seminar, habe ich gestern erwähnt, diese Art von offenen Seminaren. Und da war ein Mann drin, den haben alle Knörsbacher genannt. So hieß er nicht. Aber Sie wissen schon. Er war von der Gruppe nicht akzeptiert, wenn die ihm so einen Namen gibt. Und das war ein Unternehmer. Familienbetrieb, inzwischen 60, 80 Leute, gut verdient. Und der hat lauter Einsichten gehabt im Seminar. Also lauter Einsichten. Phänomenal.

Genau so sind seine Mitarbeiter und die Fehler machen sie alle eher nicht. Und ich soll mal bitte kommen und einen Haufen Ordnung reinbringen? Dieses Seminar, was wir jetzt hier haben, diese zwei Tage Holiday Inn, die braucht er in seiner Firma. Und ich habe mich immer geweigert, wenn es irgendwie ging, diese Art von Seminaren durchzuführen. Ich das Gefühl habe, der Mann ist nicht offen das ich sage wenn dann müssen wir oben anfangen usw. hat es ja keinen Sinn, weil dann erkennen die Leute ja noch besser wo er den Scheiß baut.

Das ist mir gar nicht geholfen. Also versuchte ich der Sache zu entkommen. Vorwand Nummer eins Vorwände sind vor, wenn wir die wir vorschieben, um uns