

INHOUDSOPGAVE

Voorwoord..... 13

Inleiding 15

DÉ ROADMAP VOOR JOUW BEDRIJF

1 Ontdek wat jou in vuur en vlam zet..... 19

2 Stop met 'Kutten' en ga het gewoon DOEN! 35

3 Word onuitstaanbaar aantrekkelijk 49

4 Maak verbinding door goede vragen te stellen 71

5 Word een onweerstaanbare diamant..... 85

6 Verander je Money Mindset 93

7 Kap met die belemmerende overtuigingen 105

8 Leg je ontelbare gouden eieren..... 117

9 Creëer financiële vrijheid 131

10 Doorbreek je glazen plafond 145

Tijd om te gaan vlammen! 153

Over de auteur 159

Nawoord 163

Literatuurlijst: inspiratie en raadpleging..... 165

VOORWOORD

Welkom in dit boek over financieel vrij zijn. Liefde, vrijheid, integriteit, rijkdom en onafhankelijkheid zijn voor mij de belangrijke waarden in mijn leven. Ik wil met passie aan je meegeven, waarom dat mij heeft geëmpowered om altijd actie te ondernemen, in goede maar ook in slechte tijden.

Armoede heeft mij geïnspireerd om alles uit het leven te halen wat erin zit. Toen ik als kind al droomde van een rijk en vervuld leven, is bij mij een drive geprikkeld om aan de slag te gaan om financieel vrij te worden, om een succesvolle business neer te zetten en dromen waar te maken die eerst ver weg leken, maar uiteindelijk waarheid zijn geworden.

Ik droomde van een leven waarin ik onbeperkt geld had, zodat ik mijn moeder alles kon geven en haar gelukkig kon maken. Mijn moeder is dan ook mijn inspiratiebron om altijd door te zetten en door te gaan, in welke situatie dan ook. Ze heeft me geleerd dat alles mogelijk is, er geen glazen plafond is en dat heeft een blijvende imprint op mij gemaakt. Daar ben ik haar nog altijd dankbaar voor.

Ik wil postuum mijn man René van der Toolen bedanken. Jij hebt altijd in mij geloofd, je stond altijd voor me klaar als ik weer nieuwe spannende zakelijke stappen of investeringen wilde nemen of doen in het leven. Je kijkt nu mee vanuit de hemel en geeft me de inspiratie om dit boek te schrijven, om vrouwen zo veel mogelijk power te geven en hen onafhankelijk te laten zijn.

Dit boek is een persoonlijke reis door mijn eigen ervaringen en ontdekkingen in de wereld, om financieel vrij te worden. Ik wil

mijn kennis en enthousiasme delen, in de hoop dat het ook jou kan inspireren om aan je toekomst te denken en financieel vrij te worden. Daar hoef je geen miljonair voor te worden of extreem veel geld voor te verdienen. Het enige wat je te doen hebt, is echt te starten met geldmanagement.

Ik wil graag mijn oprechte dank uitspreken aan mijn moeder, mijn beste vriend en man René, Daisy Mulders, mijn collega, die altijd voor me klaarstaat, aan mijn vrienden, alle Firestarters, Heat Uppers en alle mensen die mij hebben gesteund en aangemoedigd tijdens het schrijfproces. Zonder jullie zou dit boek niet tot stand zijn gekomen.

Ik hoop dat dit boek voor jou als lezer niet alleen een praktische gids zal zijn, maar ook een bron van plezier en voldoening. En het is jou ook gegund om financieel vrij te zijn, zodat jij ook je mooiste leven ooit mag leven. Veel leesplezier!

Met liefde voor jou geschreven,

Francina van de Berg

INLEIDING

Geld hebben is het resultaat van hoe jij in het leven staat. Dat is een heftige eerste zin en een pittige uitspraak, denk je misschien. Ik leg je in dit boek uit waarom ik daar zo tegenaan kijk. Geld is het resultaat van hoe je denkt, hoe jij je voelt en hoe je actie onderneemt. Natuurlijk is er geen goed of fout, alles is oké! Geld is een moeilijk onderwerp en over geld praten is vaak not done. Het is een taboe dat vaak door velen onder het tapijt wordt geschoven.

Geld is een beladen gespreksonderwerp, dat gepaard gaat met veel emoties, en die emoties halen weer gedachten en herinneringen naar boven. Omdat we vaak van huis uit leren dat over geld praten echt niet kan. Want 'wat zal die ander er wel niet van denken'?

Ik kom zelf uit een arbeidersgezin zonder geld, zonder luxe. Mijn droom was rijk worden en veel geld verdienen. Dat is waarom ik op zoek ben gegaan naar mensen die veel geld verdienen. Ik heb hen gevraagd wat ze met hun geld doen en hoe ze eraan zijn gekomen. Ik zocht naar voorbeelden en inspiratie. Door die gesprekken te voeren, heb ik veel geleerd over hoe deze mensen naar het leven kijken en ben ze gaan modelleren, ze gaan nadoen, in hoe ze denken en hoe ze actie ondernemen om vermogen op te bouwen.

Geld is de gewoonste zaak van de wereld en ik spreek er open over in dit boek. Zodat ook jij lekker geld mag verdienen, financieel vrij mag zijn en mag genieten van het leven. En dat je geld ook vóór je mag laten werken. Als je financieel vrij bent, dan hoef je geen miljonair te zijn, maar geld werkt voor je en je kunt ervan leven.

Ik wil je met dit boek inspireren om gewoon te gaan DOEN! Geld is alleen maar papier, en we hebben daar met z'n allen een emotie aan gehangen. Rijkdom is een gevoel, succes ook. Geniet ervan als je het hebt gecreëerd. Leef veel bewuster je leven, geniet van je successen en vier elk moment van succes of overwinning. Het geeft je zoveel meer plezier en energie.

Ik zal je in dit boek meenemen op mijn reis, hoe ik geld voor me heb laten werken en welke keuzes ik heb gemaakt. Maar ook wat er nodig is om een succesvolle 'Firestart' te maken en eventueel een business op te zetten. Want dat helpt je in veel gevallen het snelste naar een financieel vrij leven. Hopelijk zal mijn input in dit boek je helpen om keuzes te maken en vooral te gaan DOEN. Dat is wat ik jou gun! Of je nu een baan hebt of ondernemer bent. Wat ik wil, is dat je gaat starten met actie ondernemen in plaats van dat je blijft aanrommelen, omdat je niet durft te kiezen of bang bent wat anderen van je keuzes vinden en wat ze erover zeggen.

Ik hoop dat ik je met dit boek mag inspireren om ook een 'knaak' te worden en geen dubbeltje te blijven. Een knaak is een rijksdaalder (2,5 gulden), en is 25 jaar geleden afgeschaft, toen de euro zijn intrede deed. Dat is waarom ik ook mijn 'Knaak-principe' met je deel en je dit principe vanaf vandaag direct in jouw leven kunt gaan inzetten. Ik zelf werk dagelijks maar 30 minuten aan mijn financiële onafhankelijkheid. Wat ik in feite doe, is mijn geld managen. Dat je dagelijks bezig bent met je financiën zorgt ervoor dat je weet hoe je er voorstaat en welke beslissingen je te nemen hebt, als het je doel is om financieel vrij te worden. Maar ik heb ook bewust een aantal geldstromen opgezet die me een stabiel inkomen geven.

Voor mij staat financieel vrij zijn gelijk aan een mooi leven leiden, plezier en geluk ervaren en met happinez door het leven gaan. Als je je geld gaat managen, heeft dat niets te maken met veel of

weinig geld. Het gaat erom dat je weet wat erin komt en wat eruitgaat en waar je een passief inkomen uit kunt creëren, dat je gaat helpen om naar je financiële zelfstandigheid te groeien. Iedereen zou dus zijn geld moeten managen, of je nu arm bent of rijk, zodat je ook doelen kunt stellen en daarnaartoe kan werken. Zodat je weet wat je kunt sparen en welke acties je kunt nemen om sneller een gelddoel te behalen. Dat doel stel je om van geld te genieten! En geld is er om te delen met anderen!

Ik heb het niet over oppotten, maar bedoel ook niet het 'over de balk' smijten. Alles in het redelijke. Maar als jij je geld gaat managen en inzicht krijgt in je uitgaven, dan zul je heel snel anders met je geld omgaan. Dan maak je andere keuzes en kun je slimmer met je geld omgaan. Zo kun je alles bereiken wat je wilt. Een business kan je gelddoel nog verder versnellen en als je dan meerdere verdienmodellen inzet, kun je grote verlangens vervullen.

Om financieel vrij te zijn, hoef je geen miljonair te zijn, maar weet je een leven op te bouwen waarin het je vrijstaat om elke lifestyle te leven die jij verkiest. Je hoeft niet voor een ander te werken of op iemand anders te vertrouwen voor geld. Je hebt je eigen vrijheid gecreëerd! Dat gun ik jou!

Ik heb vele verhalen gelezen over mensen die op hun sterfbed liggen en die aangeven dat het niet gaat om 'hoeveel' geld je hebt verdiend, maar of jij je full potential hebt ingezet in je leven. Of je alles uit je leven hebt gehaald en of je blij bent met wie je geworden bent op deze wereld.

Voor mij persoonlijk is het belangrijk dat ik een 'legacy' achterlaat en dat ik impact heb gemaakt en voor een rimpeleffect heb gezorgd. Niet alleen voor mijzelf, maar ook voor alle anderen die dicht om mij heen staan. Geld is daar een onderdeel van, vandaar dat ik er open

over wil praten. Zonder alle emoties die er soms omheen hangen, maar gewoon zo feitelijk mogelijk.

Ik wil je graag meenemen in mijn gedachtegang. Ik gun je namelijk een financieel vrij leven, zonder financiële zorgen en zonder slapeloze nachten, over of je alle kosten nog wel kunt voldoen. Financiële zelfstandigheid geeft je vrijheid. Dat wil ik je met het 'Knaak-principe' laten zien.

Ik wens je heel veel leesplezier! Geniet van de reis die je gaat maken, samen met mij. Want ook jij kunt financieel vrij door het leven gaan door gewoon te DOEN!

**ONTDEK WAT JOU IN VUUR
EN VLAM ZET**

STAP 1

'Als je voor een dubbeltje geboren bent, word je nooit een kwartje'. Deze uitdrukking zit bij veel mensen in hun geheugen gegrift. Ook tegen mij is dit vaak gezegd! Elke keer als ik het hoorde, dacht ik bij mezelf: nee, ik word een gulden!

In dit hoofdstuk lees je hoe je financiële vrijheid kunt bereiken door je relatie met geld te verbeteren en je diepste motivaties te begrijpen. Door inzicht in je 'Why' te krijgen en met kleine middelen grote financiële doelen te bereiken, kun je je eigen pad naar rijkdom en onafhankelijkheid vinden. Het draait om controle over je geld en het benutten van je passies om een leven vol mogelijkheden en vrijheid te creëren. Je ontdekt hoe je rijk kunt worden en, nóg belangrijker, hoe je rijk kunt blijven.

Geloof jij me, als ik dit zo zeg? Ik denk het wel, want je hebt dit boek nu in handen. Bovendien ben ik allang geen dubbeltje meer, maar een knaak! Mijn uitdaging is om je in dit boek te vertellen hoe jij je geld kunt managen. Hoe je financieel vrij kunt worden en rijk kunt zijn, als je dat wilt. Hoe je meer vrijheid kunt ervaren en waarom je een 'Firestarter' zou moeten worden. Wat dat is, lees je hierna.



WAT IS EEN FIRESTARTER?

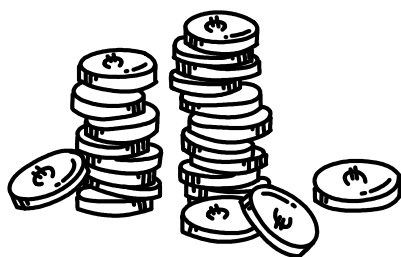
Een 'Firestarter' is iemand die haar passie volgt en een duidelijke missie heeft. Die met een klein beetje vuur een groot vuur kan maken. Je kunt jezelf aanzetten en jezelf in vuur en vlam zetten om dat te gaan doen. Dat werkt ook zo met geld: met een klein beetje geld, kun je veel meer geld maken. Een Firestarter neemt daarin actie en verantwoordelijkheid in haar carrière en leven. Als Firestarter heb je duidelijke doelen, een visie en weet je waar je naartoe wilt werken. Je weet waarom je doet wat je doet en volgt je passie. Je werkt

bewust aan een gezond en rijk(er) leven, en daarmee creëer je een mooi leven voor jezelf en voor anderen om je heen. Je bent niet vies van geld. Je hebt een succesvol bedrijf (of je wilt dat starten) en laat geld voor je werken. Je werkt bewust aan een leven waarin je financieel vrij en onafhankelijk bent.

Om financieel vrij te worden, is het belangrijk dat je over geld gaat praten. Maar ik benoemde al eerder dat het voor veel mensen een beladen onderwerp is. Voor mij is geld een onderdeel van succesvol worden. Iedereen verlangt op zijn of haar eigen manier naar geld. Daarom praat ik in dit boek wél over geld, en kijken we samen wat het voor je kan doen. Laten we eerst beginnen met gegevens over geld, afkomstig uit wetenschappelijk onderzoek.

PRAATJES OVER GELD

Geldstudies tonen aan dat geld voor iedereen in onze samenleving belangrijk is, hoewel de mate waarin, verschilt. Om te bepalen hoe belangrijk geld voor jou is, wil ik je vragen om de twee vragen hierna te beantwoorden.



Vraag 1: *Als je het woord GELD hoort, wat betekent dat dan voor jou? Neem even de tijd om erover na te denken.*

Voelt het goed om over geld te praten, of is het een ingewikkeld onderwerp voor je? Voel jij je ongemakkelijk als iemand vraagt hoeveel je verdient? Als je geen geld hebt, durf je dat eerlijk toe te geven? Hoe voelt het echt als iemand tegen je zegt dat diegene over geld wil praten? Kruip je in je schulp, ga je rechtop zitten, of word je juist heel pragmatisch?

ZELF AAN DE SLAG:

1. Doe het volgende:

- Maak een omschrijving van je eigen Why: wat wil je nu echt?
- Bedenk: Waarom ben je gaan doen wat je doet?
- Noteer: Wat is je diepe verlangen?

Dit is niet alleen handig voor als je een bedrijf wilt starten, maar ook als je een baan in loondienst hebt. Het geeft je inzicht in jezelf en je verlangens.

2. Zet voor jezelf eens op papier wat het voor jou inhoudt om financiële vrijheid te ervaren. Bedenk ook: Waarom is dat zo belangrijk voor je? Wat zal het je opleveren?

Wil je hulp bij het onderzoeken van je 'Why'? Dan heb ik daar een hele toffe bonus voor.

Scan de QR-code en krijg gratis toegang tot deze training.



**STOP MET 'KUTTEN'
EN GA HET GEWOON DOEN!**

STAP 2

In dit hoofdstuk onderzoeken we samen de groei en drijfveren van (vooral) vrouwelijke ondernemers (zzp'ers). De behoefte aan financiële vrijheid en persoonlijke groei wordt in onderzoeken als belangrijke motivatie genoemd. Veel vrouwelijke ondernemers hebben een complexe relatie met geld, vaak door een gebrek aan financieel inzicht en voorbereiding.

Ik wil in dit hoofdstuk het belang onderstrepen van een duidelijke strategie en een gedegen plan voor succesvol ondernemerschap. Door inzicht te krijgen in je financiële situatie en een doelgerichte aanpak te volgen, kun je de valkuilen vermijden die veel startende ondernemers tegenkomen, en een succesvol bedrijf opbouwen.

EEN AANTAL HARDE CIJFERS

Volgens de cijfers van het CBS zijn er in 2024 in Nederland 2,3 miljoen bedrijven. In de afgelopen 10 jaar is het aantal bedrijven gestegen, vooral het aantal eenmanszaken. In het eerste kwartaal van 2007 was 53% van alle bedrijven een eenmanszaak. In het eerste kwartaal van 2024 was dit percentage gestegen naar 69%. Eenmanszaken blijven dus flink groeien. Veel zzp'ers zijn voormalig werknemers, die ervoor kiezen om zelfstandig te worden. Ze verrichten vaak dezelfde werkzaamheden als in loondienst, maar nu voor zichzelf.

VROUWEN KIEZEN VOOR ONDERNEMERSCHAP

Uit mijn eigen klantenbestand blijkt dat veel vrouwen hun vaste baan opzeggen om voor zichzelf te beginnen. Uit onderzoek van SHE LEADS van het Erasmus Centre for Entrepreneurship (ECE) blijkt, dat het aantal vrouwelijke ondernemers de laatste 10 jaar met 60% is gegroeid. Hoewel mannen nog steeds de meerderheid van de oprichters vormen, is nu 37% van de ondernemers vrouw.

DE DRIJVEREN VAN VROUWELIJKE ONDERNEMERS

Vrouwen hebben een verlangen naar meer vrijheid. Ze willen hun eigen tijd indelen, meer tijd met hun kinderen doorbrengen, en

meer financiële vrijheid en flexibiliteit in hun leven ervaren. Ze willen doen wat ze leuk vinden en ontsnappen aan de 9-tot-5-mentaliteit. Voor veel vrouwen is het starten van een eigen bedrijf dé manier om deze vrijheid te bereiken. Daarnaast willen vrouwen zich persoonlijk ontwikkelen en groeien. Het is goed voor de economie om meer vrouwelijke ondernemers te hebben met een ondernemende mindset, die hun eigen geld kunnen verdienen.

Hier zie je de top 5 met redenen waarom vrouwelijke ondernemers een eigen bedrijf starten:

1. Financiële vrijheid
2. Vrijheid (in het algemeen)
3. De eigen tijd kunnen indelen
4. Geen verantwoording hoeven afleggen
5. Persoonlijke groei.

Ondanks deze drijfveren hebben veel vrouwelijke ondernemers een slechte relatie met geld. Dit komt vaak doordat ze thuis niet het juiste voorbeeld hebben gehad. Traditioneel gezien bleven vrouwen thuis met de kinderen en werden ze afhankelijk van hun partners. Ook op school leren we vaak niet hoe we met geld moeten omgaan of hoe we een bedrijf moeten runnen. Vaak krijgen we thuis te horen dat geld niet aan bomen groeit en dat je hard moet werken om het te verdienen. We worden aangemoedigd om een goede baan te zoeken, omdat dat veilig is. Op school worden we opgeleid om de perfecte werknemer te zijn, onder ouderwetse cao's met vaste salarisschalen en regels. Daarnaast bestaat er vaak een onderbewust geldtaboe. Maar als ondernemer moet je over geld kunnen praten. Je moet klanten binnenhalen, geld verdienen, onderhandelen en prijzen stellen. Zonder een plan, missie en strategie, stopt 60% van de ondernemers binnen 5 jaar na de start weer met hun onderneming.

JOUW SUCCES

Een goedlopend bedrijf hebben, betekent dat je winst maakt, die je vervolgens kunt investeren in andere verdienmodellen, passief inkomen of investeringen om extra geld te genereren. Geld laten werken voor jou, oftewel passief inkomen, biedt je de mogelijkheid om je droomleven te leiden en te doen wat je wilt doen. Omzet en winst zijn cruciaal voor het succes van een bedrijf, zonder deze elementen heb je geen bedrijf maar een hobby. Ik begeleid je graag door middel van dit boek, zodat jij tot de 40% van de ondernemers kunt behoren die hun droomresultaat bereiken: een goedlopend bedrijf, met verschillende inkomstenstromen.

MIJN EIGEN PRAKTIJKVOORBEELD

In 1998 lanceerde ik mijn eerste website, in de hoop dat mensen me direct zouden bellen. Destijds had bijna niemand internet, dus de verwachte telefoontjes bleven uit. Ik deed er alles aan om klanten te krijgen voor mijn net opgezette werving- en selectiebureau in de Fashion & Lifestyle. Het was keihard werken. Ondertussen had ik mijn baan opgezegd en was ik voor mezelf begonnen, met het romantische idee om mensen te helpen een nieuwe baan in de mode te vinden. Bij mijn oud-werkgever zag ik hoe werknemers werden behandeld en hoe headhunters, die er weinig van begrepen, veel geld kregen. Ik dacht: dat kan ik ook, maar dan 100 keer beter!

Ik wilde graag mensen helpen, omdat ik een andere visie heb op hoe je met mensen omgaat en hoe ze in hun potentieel kunnen komen te staan. Dat is waarom ik besloot een eigen bedrijf te starten. In mijn onderbewuste wist ik wat mijn drive was, en ik had passie. Dat zette me aan om in het diepe te springen.

Als ik je dat zo vertel, dan herken je dit waarschijnlijk wel. Jij start je bedrijf, schrijft je in bij de Kamer van Koophandel, lanceert je

site, en daarna blijft het stil. Geen klanten, geen reacties, alleen van bekenden en vrienden. Je denkt dat je zichtbaar bent, maar alleen een site die live staat, maakt je nog niet zichtbaar voor klanten, daar is meer voor nodig. Je zult echt andere acties moeten ondernemen om jezelf zichtbaar te maken en om jezelf onder de aandacht te gaan brengen bij je klanten. Dat is waarom ik je meer wil vertellen over 'hoe' je aan een succesvolle business kan werken.

DE ESSENTIE VAN SUCCESVOL ONDERNEMEN

Het draait allemaal om het vinden van de juiste balans tussen creativiteit en strategie. Maar het belangrijkste is: wat wil de klant? Wat is het verlangen van de klant? Jouw doel is, dat verlangen te vervullen. Dat is wat je wilt bereiken met je klant.

Als ondernemer en als Firestarter is het belangrijk om een goede productdiamantopbouw te hebben, dit is een logische opbouw van je producten/diensten, en daarmee één van de succesfactoren van je bedrijf. Door die duidelijke opbouw van je prijzen en producten, kunnen klanten gemakkelijk kennismaken met je diensten of producten. Je neemt de klant mee op reis, waarbij deze steeds meer van je kan ontdekken.

Voor iedere klant in je doelgroep is er een startpunt om kennis met je te maken. Daarnaast kun je altijd upsells en downsells aanbieden om je productaanbod compleet te maken.

Omdat de opbouw van de producten moet passen als een geslepen diamant, kan de klant haar eigen klantreis bij jou gaan maken. Potentiële klanten kunnen instappen in je goedkopere aanbod, zodat ze kunnen ruiken, proeven en voelen aan je aanbod, maar ook aan jou als persoon. Andere klanten maken de keus om direct je duurste pakket of dienst af te nemen. Elke potentiële klant heeft een eigen voorkeur, en die weet je nooit van tevoren.